

KOBİ'lere Yönelik Devlet Destekli Ticari Alacak Sigortası Sistemi

Güncel Sunum
03.07.2019

Ticari Alacak Sigortası

- Ticari Alacak Sigortası, 01.02.2009 tarihinde yürürlüğe giren Kredi Sigortası Genel Şartları kapsamında sunulan bir sigorta ürünüdür.
- Bu sigorta ile, firmaların yapmış olduğu, herhangi bir teminata bağlanmamış vadeli satışlardan doğan borcun ödenmeme riskini teminat altına alınmaktadır.
- Teminat altına alınan bu riskler, kredi limiti tahsis edilmiş bir alıcının iflas, konkordato, tasfiye, vb. hukuki durumlar ile temerrüde düşmesi durumlarıdır.
- **Hangi Satışlarım Ticari Alacak Sigortası Teminatı Altındadır?**
- Açık hesap, çek ve senet ile yapılan satışlar,
- Yani; Peşin, kredi kartlı, bankanın teminatı (teminat mektubu, DBS, vb) altında olmayan satışlar ile grup şirketleri ve kamu kurumları haricindeki satışlar.
- Vadeli faturalı satışlar,
- Tüzel kişiliklere (şahıs şirketi, adi ortaklık, vb dâhil) yapılan satışlar.

Ticari Alacak Sigortası

Risk Yönetimi

- Risk Analizi
- Kredi Limit Tahsis
- İzleme

Tahsilat

- Sulh
- Arabuluculuk
- Hukuki İşlem

Tazminat

- Ödeme
- Hukuki İşlem

Devlet Destekli Alacak Sigortası

- 04/06/2018 tarihli ve 2018/11892 sayılı Bakanlar Kurulu’nun “Küçük ve Orta Ölçekli İşletmelere Yönelik Ticari Alacak Sigortası Sunulmasını İçeren Devlet Destekli Sistemin İşleyişine Dair Kararı” ile oluşturulan bir sigorta sistemidir.
- 18/11/2005 tarihli ve 25997 sayılı Resmi Gazete’de yayımlanan “Küçük ve Orta Büyüklükteki İşletmelerin Tanımı, Nitelikleri ve Sınıflandırılması Hakkındaki Yönetmelikte” tanımlanan işletmelerden, T.C. Hazine ve Maliye Bakanlığı tarafından belirlenen koşulları sağlayan KOBİ’ler bu sistemden yararlanabilmektedir.
- KOBİ’lere yönelik Devlet Destekli Ticari Alacak Sigortası sistemi ile ilgili Halk Sigorta A.Ş. Olağandışı Riskler Yönetim Merkezi (ORYM) olarak T.C. Hazine ve Maliye Bakanlığı Sigortacılık Genel Müdürlüğü tarafından görevlendirilmiştir.
- 24 Aralık 2018 tarihli ve 30635 sayılı Resmî Gazete’de Devlet Destekli Alacak Sigortası ile ilgili usul ve esaslar ile tarife ve talimatname tebliğleri yayınlanmıştır.
- 27 Mart 2019 tarihli ve 30727 sayılı Resmî Gazete’de ise Devlet Destekli Alacak Sigortası tarife ve talimatname tebliğinde değişiklik yapılmasına dair tebliğ yayınlanmıştır.

Devlet Destekli Alacak Sigortası Sistemi'nden Kimler Yararlanabilir?

- Devlet Destekli Alacak Sigortası Sistemi'nin hedef kitlesini, yıllık net satış hasılatı **25.000.000 TL**'yi aşmayan KOBİ'ler oluşturmaktadır.
- Sistemin başlangıcında ilgili yönetmelikteki tanımlamalara göre Mikro ve Küçük işletme sınıfına giren işletmeler yararlanabilecektir. Söz konusu işletmelerin sadece yurtiçi satışları kapsam dâhilinde olacaktır.
- Orta büyüklükteki işletmelerin bu sistemden yararlanabilmesi için çalışmalar devam etmekte olup, ileriki dönemde bu sınıftaki işletmeler de KOBİ'lere Yönelik Devlet Destekli Ticari Alacak Sigortası Sistemi'nden yararlanmaya başlayacaktır. Orta büyüklükteki işletmelerin de sisteme girişi ile yıllık net satış hasılatı 125.000.000 TL'ye kadarki KOBİ'ler sisteme girebilecektir.

Devlet Destekli Alacak Sigortası

- Prim, aşağıdaki tabloya göre hesaplanır. Sigortalananabilir ciro ile müşterinin seçmiş olduğu vade aralığına denk gelen prim oranının çarpılması ile elde edilmektedir.
- Aşağıdaki tablo esas alınarak hesaplanan prim tutarının 2.000 TL'nin altında çıkması durumunda, prim tutarı 2.000 TL olarak kabul edilir.
- Alacak sigortası kapsamında teminat verilecek alıcılara ilişkin risk değerlendirmesinde kullanılacak kriterler Merkez tarafından belirlenir.

	120 güne kadar vadeli satışlar için	180 güne kadar vadeli satışlar için	360 güne kadar vadeli satışlar için	Azami teminat tutarı
VADELİ SATIŞLARDAN ELDE EDİLEN CİRO (TL)	ORAN (%)	ORAN (%)	ORAN (%)	NET PRİMİN KATI
0-3.000.000	0,50	0,80	1,40	30
3.000.001-5.000.000	0,45	0,70	1,23	30
5.000.001-10.000.000	0,42	0,60	1,05	30
10.000.001-15.000.000	0,40	0,50	0,88	30
15.000.001-20.000.000	0,35	0,45	0,79	30
20.000.001-25.000.000	0,32	0,40	0,70	30

AZAMİ KREDİ LİMİTLER – TEMİNAT ORANLARI

- Risk değerlendirmesinde, sigorta talebinde bulunan işletmenin tüm alıcılarının dikkate alınması esastır. Ancak bunun mümkün olmaması durumunda, söz konusu işletmenin vadeli satışlardan elde ettiği cirosunun en az %50'sini oluşturan ve ciro büyüklüğüne göre büyükten küçüğe doğru sıralanan alıcıları dikkate alınır. Risk değerlendirmesi sonucunda, bu alıcılardan her birine “1 (en düşük riskli)” ile “6 (en yüksek riskli)” arasında skor verilir.
- Risk değerlendirmesi sonucunda skoru 1 ile 5 arasında olan her bir alıcıya, alacak sigortası talebinde bulunan işletmenin vadeli satışlardan elde edilen cirosuna göre aşağıda yer alan tabloda belirtilen azami tutarları geçmemek üzere kredi limiti sağlanır. Skoru 6 olan alıcılara alacak sigortası kapsamında kredi limiti sağlanmaz.

VADELİ SATIŞLARDAN ELDE EDİLEN CİRO (TL)	ALICI BAŞINA AZAMİ KREDİ LİMİTİ (TL)
0-5.000.000	100.000
5.000.001-15.000.000	200.000
15.000.001-25.000.000	300.000

AZAMİ KREDİ LİMİTLER – TEMİNAT ORANLARI

- Sigorta talebinde bulunan işletmenin vadeli satışlardan elde edilen cirosunun en az %50'sini oluşturanlar dışında kalan tüm alıcılarına sağlanan toplam kredi limiti, sigortalının bir alıcısına sağlanan en yüksek kredi limiti kadardır. Bu kapsamda olay başına sağlanan kredi limiti ise sigortalının bir alıcısına sağlanan en düşük kredi limiti kadardır.
- Alacak sigortası kapsamında kredi limiti sağlanan alıcılar için uygulanan teminat oranları poliçede belirtilir. Teminat oranları ilgili alıcının skoruna göre, %70 veya %90 olarak belirlenir.
- Sigorta dönemi içerisinde meydana gelen zararlar; zararın **2.500 TL**'nin altında kalması durumunda sigortalı tarafından, **2.500 TL**'yi aşması durumunda ise birinci fıkrada belirtilen teminat oranları kapsamında Merkez tarafından ödenir.
- Teklif aşamasında kredi talebinde bulunulan her alıcı başına 10 TL , poliçe olması halinde de yine her alıcı başına 10 TL daha istihbarat ücreti yansıtılır. Teklif aşamasında sigortalı adayı firma için de 10 TL ücret alınmaktadır. Poliçe oluşmasa dahi istihbarat ücretleri tahsil edilmektedir. Bu ücretlere KDV dâhildir.
- Alıcı ekleme opsiyonu da aktif edilmiş olup, sigortalı firmalar yeni çalışmaya başlayacakları alıcıları da kısa bir süre içinde poliçeye dahil etme şansları mümkün olmuştur.

POLİÇE SÜRECİ

Başvuru

SBM ekranlarından başvuru formu doldurulur.

Teklif

Fiyatlama ve kredi limit çalışmasının sonucu anlık olarak sigorta şirketine iletilir.

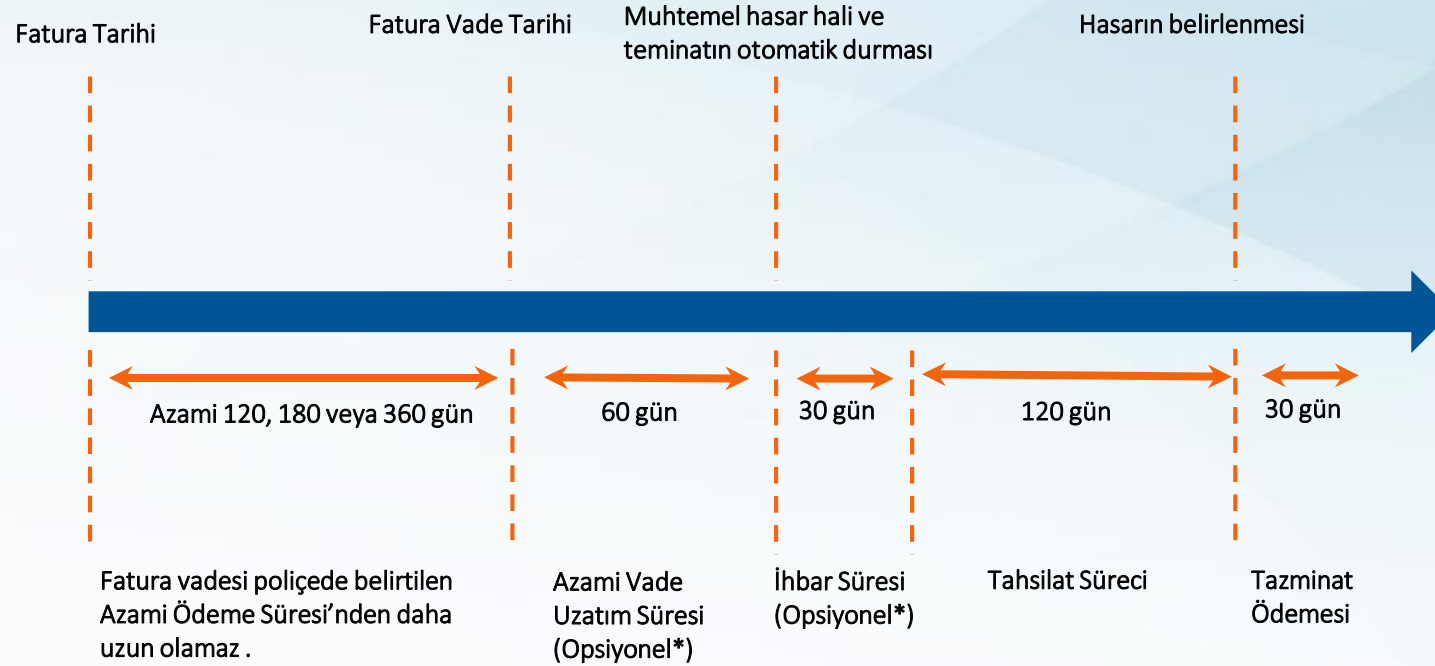
Polİçe

Ekran üzerinden verilecek bir onay ile poliçe düzenlenir.

Basım

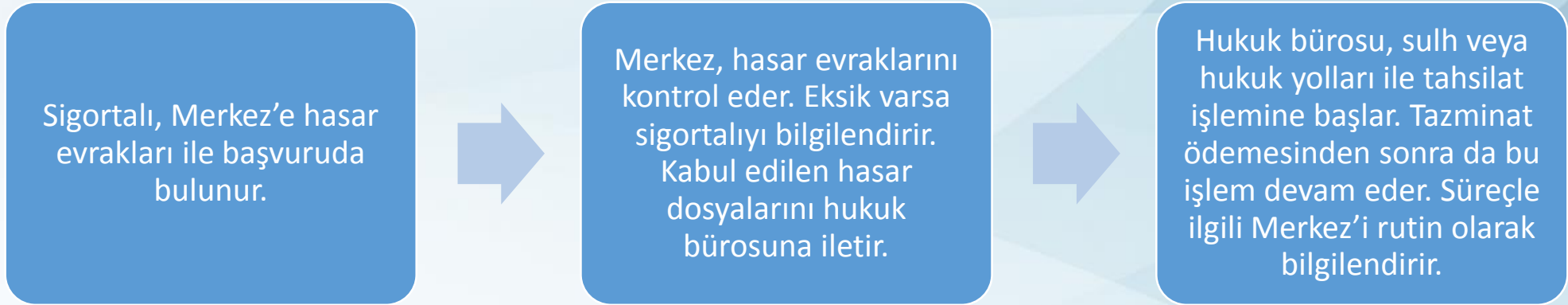
SBM ekranlarından basım işlemi gerçekleştirilir.

HASAR SÜRECİ



***Opsiyonel süreler, Sigortalı'nın inisiyatifindedir. Dilerse, faturanın veya varsa çekin vadesinin dolduğu gün müdahale talebinde bulunabilir.**

HASAR YÖNETİMİ



- Hasar başvuruları ORYM internet sitesi üzerinden gerçekleştirilecektir.
- Sigortalı hasar dosyası için istenen tüm bilgi ve belgeleri zamanında Merkez'e iletmekle yükümlüdür.
- Tahsilat süresi bittiğinde tazminat ödemesi gerçekleştirilecektir. Bu aşamadan sonra da hukuk bürosu tarafından işlemlere devam edilecektir.
- Hasar dosyası, tahsilatın artık mümkün olmadığına dair hukuk bürosunun görüşü varsa veya tahsilat maliyetleri alacak tutarından fazla tutacaksa, Merkez tarafından kapatılabilir.
- Hukuki masraflarda Türkiye Barolar Birliği'nin ilgili yıldaki Avukatlık Asgari Ücret Tarife'si geçerli olacaktır.

DEVLET DESTEKLİ ALACAK SİGORTASI SİSTEMİ'NİN FAYDALARI

Devlet Destekli Ticari Alacak Sigortası ile;

- KOBİ'ler açısından son derece sıkıntılı olabilecek ödenmeyen faturalara karşı, kendilerini korumalarını sağlar. Böylece finansal yapılarını güçlendirir.
- Risklerini ölçme konusunda uygun bir maliyet ile profesyonel destek alma şansına sahip olurlar.
- KOBİ'ler yeni müşteriler bularak, güvenli bir şekilde satışlarını arttırarak şirketlerini büyütürler.
- Bilançonun aktif kalitesi yükselir. Böylece, KOBİ'lerin bankalar ve finansal kuruluşlar nezdinde kredibilitesi artar.

DEVLET DESTEKLİ ALACAK SİGORTASI SİSTEMİ'NİN FAYDALARI

Devlet Destekli Ticari Alacak Sigortası ile;

- Şirket yönetimi alacak sorunlarını bir kenara bırakarak, asıl faaliyet alanına odaklanır.
- KOBİ'ler uygun maliyetlerle tahsilat hizmeti alarak, maliyetlerini azaltır.
- %5 kar marjı ile çalışan bir firmanın 100.000 TL'lik alacağını tahsil edemediğini düşünelim. Bu kaybı telafi edebilmek için 2.000.000 TL'lik yeni bir satış yapması gerekmektedir. Bu da yeni bir risk anlamına gelmektedir. Sistem ile KOBİ'lerin hem mevcut riskleri koruma altında olacak hem de yeni satışlarda daha güvenli şekilde hareket edebileceklerdir.

TEŞEKKÜR EDERİZ

Detaylı bilgi için;

www.alacaksigortasi.org

www.alacaksigortasi.com.tr

www.alacaksigortasi.gov.tr